

Commercial Grands Comptes H/F

Temps plein - CDD – 10 mois (CDI possible au terme du contrat)

Start-up implantée au Village by CA de Vannes, dans le golfe du Morbihan à 150m de la mer, Okalys propose une solution Book de vente tactile et off-line pour les forces de ventes de grandes entreprises (Lactalis, Aoste, Urgo, Ravensburger, Oxford, Bonduelle, Sodebo ...). Evoluant sur un marché très dynamique, nous nous démarquons sur les appels d'offre grâce à un choix technologique très innovant. Afin d'apporter les meilleures performances aux entreprises, nous développons nos applications mobiles sous la forme de **Progressive Web App (PWA)**.

Nous sommes persuadés que **l'avenir de l'appli mobile est la PWA**. Nous disposons d'une grande expertise et grâce à notre technologie, notre approche et notre philosophie, nous ouvrons des perspectives vers de nouveaux marchés.

Dans le cadre de notre développement, nous renforçons notre structure et créons un poste rattaché au Chargé de Développement.

Vos missions :

La plupart des rendez-vous se déroulent en Région Parisienne mais nos clients sont aussi basés sur tout le territoire. Nous recherchons donc un profil Commercial Grands Comptes prêt à effectuer des déplacements en clientèle sur toute la France. Vous serez également présent régulièrement dans nos locaux à Vannes (56) et pourrez travailler de chez vous.

Sur un domaine rempli d'innovations, vous devrez convaincre les Directions Commerciales, Marketing et Informatiques en tenant un discours professionnel et technique.

Pour cela vous devrez :

- Prospecter les entreprises de tous secteurs d'activité et de toutes tailles, afin de développer le portefeuille clients
- Assurer les RDV pris et les RDV reçus en contacts entrants
- Piloter l'ensemble du cycle de vente de votre prospection jusqu'à la signature
- Assurer le reporting de votre activité auprès du Chargé de Développement
- Répondre aux appels d'offres avec l'appui du service commercial et technique.

Savoir-faire :

- Issu(e) d'une formation commerciale
- Niveau d'anglais professionnel
- A l'aise avec les domaines informatiques et technologiques
- Expérience en environnement BtoB

Peu importe votre diplôme, ce qui prime, c'est votre expérience et votre envie de toujours vouloir en apprendre plus !

Savoir-être :

Au-delà de votre parcours, nous recherchons quelqu'un :

- Autonome
- Curieux
- Organisé
- Force de proposition
- Avec un bon esprit d'analyse et de synthèse
- Rigoureux et efficace
- Très bonne capacité à interagir et à communiquer en interne comme en externe

Rémunération :

- Fixe (à définir selon profil) + Variable (selon atteinte des objectifs)
- Smartphone
- PC Hybride
- Mutuelle
- Abonnement train

A la recherche d'un nouveau challenge professionnel ? Envie de rejoindre une entreprise engagée dans l'innovation ?

Saisissez l'opportunité de rejoindre un projet novateur et participez à la construction d'un business ambitieux dans un environnement de travail dynamique et motivant.

N'attendez plus et faites nous part de votre candidature ! Envoyez-nous votre CV et lettre de motivation par e-mail : **emploi@okalys.com**