



# Claire Le Moing

## Chargée de Développement International

### INFO



Claire LE MOING  
26 ans



Adresse  
Le Magouero La Lande  
56400 BRECH



Téléphone  
06 71 90 32 22



E-mail  
[clairelemoing@orange.fr](mailto:clairelemoing@orange.fr)



Véhicule  
Permis B



LinkedIn

### ATOUTS

Tenacité - Adaptabilité - Force de Proposition - Communication - d'équipe

### LANGUES

Anglais (B2)

Espagnol (B2)

Portugais (A2)

### REFERENCES



**OVERSTIM.s**  
Audrey Genko  
Responsable E-marketing  
+33 (0)6 28 23 98 09  
[audrey.genko@overstims.com](mailto:audrey.genko@overstims.com)



**OVERSTIM.s**  
Cédric Le Feur  
Directeur des Opérations  
+33 (0) 2 97 63 14 47  
[cedric.lefeur@overstims.com](mailto:cedric.lefeur@overstims.com)



**3ATLANTIQUE**  
Jean Marc Pison  
Chargé d'Affaires  
+33 (0)2 30 96 01 00  
[jean-marc.pison@3atlantique.com](mailto:jean-marc.pison@3atlantique.com)

### CENTRES D'INTERETS



### EXPERIENCES

06/2017 - 06/2018

#### OVERSTIM.s Sports Nutrition

Chargée de Développement International

**Communication** : presse, réseaux sociaux, influenceurs.

**Marketing** : Élaboration et pilotage des campagnes d'emailing, mise en place des supports de vente à l'export, gestion et co-pilotage du projet gamme export.

**Partenariats & événementiel** : gestion et mise en place de partenariats, organisation d'événements et salons.

**Commercial** : remplacement des commerciaux France et Export selon besoin. Prise de commande, suivi des expéditions, relances clients, gestion des litiges, déplacements salons.

01/2016 - 05/2017

#### Expérience à l'international

Working Holiday Visa d'un an en Nouvelle Zélande .

Employée dans une exploitation laitière de 1100 têtes. 4 mois en Asie.

09/2014 - 12/2015

#### OVERSTIM.s Sports Nutrition (Alternance)

Assistante Développement International

**Communication** : Presse, réseaux sociaux

**Marketing** : mise en place des supports de vente à l'export

**Commercial** : Remplacement de commerciaux export au besoin, saisi de commande, suivi des expéditions, gestion des litiges, relances clients.

09/2013 - 03/2014

#### 3Atlantique - Concepteur de matériel de pêche (Stage)

Assistante commerciale Export

Gestion du porte-feuille export, opérations de marketing et communication (phoning, newsletters), pilotage de projets tuteurés de Licence Pro et Master : Études de marché et prospection en Irlande et en

Juin 2013 - Août 2013

#### SARIA INDUSTRIES (29) (Stage)

Administration des Ventes à l'International (Russie et Thaïlande)

Mise en place des exportations, gestion des transports, réalisation des documents exports, suivi des paiements.

### FORMATIONS

2015

#### Université Bretagne Sud

Master 2 Responsable du Développement à l'International. En alternance.

Mention assez bien. Note de 15/20 obtenue au Mémoire.

Sujet de Mémoire : Agent ou importateur, quel mode de présence à l'international pour OVERSTIM.s ?

2012

#### Université Rennes 2

Licence en Langues Etrangères Appliquée, parcours Commerce International

Echange ERASMUS en Espagne à l'Université de Salamanque. (10 mois)

### BUREAUTIQUE

Pack Office

Word Press

Sparkle

Sage

Google Analytics

### COMPETENCES

- Community manager.
- Gestion et suivi des relations Presse.
- Rédactionnel.
- Elaboration et pilotage de campagnes d'emailing.
- Partenariat et organisation événementielle.
- Veille concurrentielle et produit.
- Gestion de projet.
- Attachée commerciale export.